

(Programoje nurodomas laikas ir temos gali keistis)

Moderuoja:

Irma Verbienė, „Verslo žinių“ vyr. redaktoriaus pavaduotoja

Gabija Sabaliauskaitė, „Verslo žinių“ smulkaus ir vidutinio verslo temų korespondentė

| | PRAKTIKAI | SPECIALISTAI |
|-----------------------------------|--|--|
| 9:00 – 10:00 | Rytinė kava ir dalyvių susipažinimas | |
| 10:00 – 10:10 | Ižanginis žodis | Ižanginis žodis |
| 10:10 – 10:30 | Verslo planas leidęs augti 3 kartus <i>Domas Jakutis, čiuzinių kūrėjo ir gamintojo „Lonas“ vadovas</i> | Kaip iš amatininko tapti verslininku? <i>Indrė Radavičienė, verslo procesų ekspertė</i> |
| 5 min. pereiti į kitą salę | | |
| 10:35 – 10:55 | Trys vadovo darbai sėkmingai verslo plėtrai <i>Tomas Prūsas, elektrotechninių sistemų laivams ir pramonei gamintojos HARJU ELEKTER vadovas</i> | Kuriems Lietuvos sektoriams labiausiai verta eksportuoti? <i>Aivaras Knieža, „Verslios Lietuvos“ eksporto departamento vadovas</i> |
| 5 min. pereiti į kitą salę | | |
| 11:00 – 11:20 | Kaip rasti brangiau mokančių klientų? <i>Erika Markovska-Mikulskienė, dizaino kompanijos EMKO įkūrėja ir vadovė</i> | Pasitaisyti neverta slėptis – kur dėsime kabelį? <i>Artūras Klerauskas, Valstybinės mokesčių inspekcijos viršininko pavaduotojas</i> |
| 5 min. pereiti į kitą salę | | |
| 11:25 – 11:45 | Kur įmonėje rasti potencialo augimui <i>Kipras Uždavynys, įvairių grūdų produktų gamybos ir prekybos įmonės „Ustukių malūnas“ komercijos vadovas</i> | Kreditas verslui – dalykas (ne)paprastas <i>Inga Bačiulienė, MEDICINOS BANKO Panevėžio filialo direktorė</i> |
| 5 min. pereiti į kitą salę | | |
| 11:50 – 12:35 | Partnersčių partraukėlė | |
| 12:35 – 12:55 | Verslo istorija atidariusi duris į 1000 JAV ir Kanados parduotuvių <i>Vilmantė Markevičienė, „AAAA Europe Distribution“, valdančios prekės ženklą „Gentle day“, komercijos vadovė, viena iš įkūrėjų</i> | Darbuotojas nesutinka nutraukti darbo santykių. Kaip elgtis toliau ir ar reikia turėti planą B ar C? <i>Jurgita Judickienė, verslo ginčų advokatų kontoros JUREX vadovaujanti partnerė, advokatė</i> |
| 5 min. pereiti į kitą salę | | |
| 13:00 – 13:20 | Kaip verslui bendradarbiauti su universitetais ir pasiekti rezultato? <i>Vytautas Stankevičius, kakavos, šokolado ir cukraus saldumynų gamintojos „Choco group“ direktorius ir bendraturtis</i> | E-komercijos logistika: laukiantys iššūkių ir sprendimai <i>Edvarda Reičiūnaitė, „Lietuvos pašto“ Paslaugų departamento vadovė</i> |
| 5 min. pereiti į kitą salę | | |
| 13:25 – 13:45 | Kaip sukurti parduodančią pakuotę? <i>Laura Kaziukonienė, šaltyje džiovintų uogų ir vaisių užkandžių prekės ženklo „Super Garden“ vadovė, Imantas Savulionis, pakuotės dizaino agentūros „Étiquette“ bendrąįkūrėjas ir partneris, dizaino skyriaus vadovas</i> | Mitai ir realybė apie el. prekybą <i>Simas Šarmavičius, „Geros dovanos“ el. prekybos vadovas, el. prekybos konsultantas</i> |
| 5 min. pereiti į kitą salę | | |
| 13:50 – 14:00 | APDOVANOJIMAI | |
| 14:00 – 14:40 | Partnersčių partraukėlė | |
| 14:40 – 15:00 | Vadovo atmintinė: kaip išlaikyti „sveiką protą“ ir mėgautis savo darbu | |
| | Pokalbis su Raimundu Petrausku, kėbulų, priekabų ir puspriekabių gamybos įmonės „Schmitz Cargobull Baltic“ vadovu | |
| 15:00 – 15:20 | Kodėl motyvuojami žmonės nedirba? <i>Gintarė Varnelė „TMD partners“ vadovavimo ir personalo valdymo srities konsultantė, akredituota ICF vadovų ugdymo ekspertė</i> | |
| 15:20 – 15:40 | 15 minučių metodas atlaisvinantis darbų kalendorių ir sumažinantis streso lygį <i>Liana Mogišaitė, „Mokymo ir ugdymo centro“ vadovė</i> | |
| 15:40 – 16:00 | Laikas klausimams, renginio apibendrinimas ir atsisveikinimas | |
| 16:00 | Renginio pabaiga | |