

(Programoje nurodomas laikas ir temos gali keistis)

Moderuoja:

Irma Verbienė, „Verslo žinių“ vyr. redaktoriaus pavaduotoja

Gabija Sabaliauskaitė, „Verslo žinių“ smulkaus ir vidutinio verslo temų korespondentė

	PRAKTIKAI	SPECIALISTAI
9:00 – 10:00	Rytinė kava ir dalyvių susipažinimas	
10:00 – 10:10	Įžanginis žodis	Įžanginis žodis
	Ką daryti, kad jus išgirstų, matytų ir prisimintų	Kaip parduoti daugiau
10:10 – 10:30	Griauti mitus. Kurti vertę Gediminas Kvietkauskas , „East West Agro“ (EWA) steigėjas ir generalinis direktorius	Parduoti internetu gali kiekvienas - kaip uždirbti pinigų? Kur padėti savo prekę ar paslaugą internete Vytautas Vorobjovas , e-komercijos konsultantas
10:30 – 10:50	Sukūriau verslą, jis įsibėgėjo. Kaip auginti pajamas?	Kaip ne tik uždirbti pinigų, bet jų ir nepritrūkti
	Kaip įgyti konkurencinį pranašumą, kai nekonkuruoji kainomis? Mindaugas Jonuškis , profesionalių virtuvių įrangos gamintojos „Novameta“ vadovas	Verslo auginimas: kaip jį finansuoti? Laimonas Belickas , „UniCredit Leasing“ Lietuvoje vadovas
10:50 – 11:10	Nuo 150 tūkstančių iki daugiau nei milijono plaunamų automobilių – planas kaip sukurti sėkmės istoriją per kelis metus Evaldas Kinderis , valymo paslaugų įmonės „Švaros broliai“, tapusios „Metų Gazelė 2017“, įkūrėjas bei vadovas Gintautas Mažeika , verslo valdymo paslaugų bendrovės „Mažeika ir partneriai“ vadovaujantis partneris	ES parama smulkiam ir vidutiniam verslui Gintaras Vilda , Lietuvos Respublikos ūkio viceministras
11:10 – 11:30	Nuo 0 iki 4,5mln. eurų - kaip investicijos į technologijas turizmo sektoriaus maratonininkus pavertė sprinteriais Justinas Albertynas , „AirGuru“ verslo plėtros vadovas	Kur dažniausiai klumpa SVV? VMI pasiūlymai vadovui Edita Janušienė , VMI vadovė
11:30 – 11:45	Laikas klausimams	Laikas klausimams
11:45 – 12:20	Kavos pertrauka	
12:20 – 12:40	Kaip ne tik uždirbti pinigų, bet jų ir nepritrūkti	Kaip ne tik uždirbti pinigų, bet jų ir nepritrūkti
	Kai verslas pritrūksta pinigų – kaip parduoti svajonę investuotojui, bet likti savo verslo savininku Ingrida Vizbaraitė , „Brolis Timber“ bendrasavininkė ir vadovė	Per kapitalo rinką – į naują plėtros etapą Justinas Juknys , vertybinių popierių biržos „Nasdaq Vilnius“ ryšių su klientais vadovas

12:40 – 13:00	Kaip neturint resursų išvengti žlugimo Žygimantas Lackus , „Vli Timber“ vykdantysis direktorius Darius Lackus , „Vli Timber“ generalinis direktorius	Sukūriau verslą, jis įsibėgėjo. Kaip auginti pajamas? Kaip pakeisti ratus važiuojančiai mašinai - praktiniai žingsniai kurie padeda įmonei susitvarkyti procesus ir auginti pajamas Nerius Jasinavičius , efektyvumo konsultantas, TOC ir LEAN ekspertas
13:00 – 13:20	Reikia darbuotojų? Darbuotojų yra Kaip sužvejoti reikalingą darbuotoją senkančioje darbo rinkoje? Toma Vevelstad , „Amber staff“ bendraturtė	Ką daryti, kad jus išgirstų, matytų ir prisimintų Kaip įvaldyti socialinius tinklus – praktiški patarimai, kaip nepridaryti klaidų ir neperinvestuoti Laura Domarkė , Rinkodaros agentūros „AdDrama“ bendrąkurėja ir vadovė
13:20 – 13:30	Laikas klausimams	Laikas klausimams
13:30 – 13:40	Apdovanojimai	
13:40 – 14:20	Kavos pertrauka	
14:20 – 14:40	Kaip parduoti daugiau Kaip iš problemų sprendimo uždirbti pinigus? Vitalijus Dubietis , e. prekybos sprendimų „Evispa“ vadovas	Kaip parduoti daugiau Kodėl jūsų pardavėjai parduoda per mažai? Padėkite jiems įdarbindami 5 nemokamus įrankius jau šiandien Justinas Taruška , B2B pardavimų profesionalas, B2B bendruomenės „Salesclub.lt“ bendrąkurėjas
14:40 – 15:00	Kai nebijai klysti – kaip pavyko išdirbti unikalų verslo modelį, padėjusį įsitvirtinti 10 rinkų Pijus Makarevičius , baldų prekybos internetu platformos „Furniture1.eu“ įkūrėjas ir vadovas	Sprendimas eksportuoti – kaip maži žingsneliai gali atverti dideles rinkas Simonas Aleksandravičius , „Versli Lietuva“ sektoriaus plėtros vadovas
15:00 – 15:20	Partnerių paieškos pamokos Skandinavijoje: kiek reikia laiko gauti pirmą užsakymą Šarūnas Valčiukas , „Enso Projects“ vadovas	Reikia darbuotojų? Darbuotojų yra Ką vadovas gali ir turi padaryti, kad žmonės dirbtų kaip sau? Vaidilutė Žukauskienė , PRIMUM ESSE konsultantė
15:20 – 15:40	Įmonės rezultatų ryškštė - vadovų perdegimas. Nereceptiniai vaistai vadovui Aleksejus Žaltkovskis , „Talentų karta“ vadovas	
15:40 – 15:55	Laikas klausimams	
16:00	Renginio pabaiga	