

(Programoje nurodomas laikas ir temos gali keistis)

**Moderuoja:**

Irma Verbienė, „Verslo žinių“ vyr. redaktoriaus pavaduotoja

Gabija Sabaliauskaitė, „Verslo žinių“ smulkaus ir vidutinio verslo temų korespondentė

	PRAKTIKAI	SPECIALISTAI
9:00–10:00	Rytinė kava ir dalyvių susipažinimas	
10:00–10:10	Įžanginis žodis	Įžanginis žodis
10:10–10:30	<b>Kodėl reikia pradėti nuo ambicijos – verslo planas leidęs augti 3 kartus</b> <i>Domas Jakutis, čiužinių kūrėjo ir gamintojo „Lonas“ vadovas</i>	<b>Kreditas verslui – dalykas (ne)paprastas</b> <i>Vaidas Vyšniauskas, MEDICINOS BANKO Klaipėdos filialo vadovas</i>
<b>5 min. pereiti į kitą salę</b>		
10:35–10:55	<b>Kaip atrasti „uberį“ savo įmonėje?</b> <i>Jurij Laneckij, laisvai samdomų statybos specialistų platformos „Valandinis“ verslo plėtros vadovas</i>	<b>Pasitaisyti neverta slėptis – kur dėsime kabelį?</b> <i>Edita Janušienė, Valstybinės mokesčių inspekcijos vadovė</i>
<b>5 min. pereiti į kitą salę</b>		
11:00–11:20	<b>Kaip rinkodara gali padėti padidinti pardavimus Lietuvos rinkoje ir išvesti į užsienį</b> <i>Snieguolė Kerpienė, „Verslo reformos“ įkūrėja ir vadovė</i> <i>Kaip rinkodara gali padėti padidinti pardavimus Lietuvos rinkoje ir išvesti į užsienį</i>	<b>Kodėl motyvuojami žmonės nedirba?</b> <i>Gintarė Varnelė, „TMD partners“ vadovavimo ir personalo valdymo srities konsultantė, akredituota ICF vadovų ugdymo ekspertė</i>
<b>5 min. pereiti į kitą salę</b>		
11:25–11:45	<b>Kaip istorijų pasakojimas padeda parduoti – verslo istorija atidariusi duris į 1000 JAV ir Kanados parduotuvių</b> <i>Vilmantė Markevičienė, „AAAA Europe Distribution“, valdančios prekės ženklą „Gentle day“, komercijos vadovė, viena iš įkūrėjų</i>	<b>Darbuotojas nesutinka nutraukti darbo santykių. Kaip elgtis toliau ir ar reikia turėti planą B ar C?</b> <i>Jurgita Judickienė, verslo ginčų advokatų kontoros JUREX vadovaujanti partnerė, advokatė</i>
<b>5 min. pereiti į kitą salę</b>		
11:50–12:35	Kavos pertrauka	
12:35–12:55	<b>Mitai ir realybė apie el. prekybą</b> <i>Simas Šarmavičius, „Geros dovanos“ el. prekybos vadovas, el. prekybos konsultantas</i>	<b>Kas trukdo tapti verslininkais ir kodėl liekame amatininkais</b> <i>Indrė Radavičienė, verslo procesų ekspertė</i>
<b>5 min. pereiti į kitą salę</b>		
13:00–13:20	<b>Verslo auginimo greitis – akceleratoriai ir stabdžiai</b> <i>Linas Vaitulevičius, „Rubedos“ verslo vystymo vadovas ir vienas iš įkūrėjų</i>	<b>Skaitmeninė transformacija: mada ar cunamis?</b> <i>Elijus Čivilis, Lietuvos Respublikos ekonomikos ir inovacijų viceministras</i>
<b>5 min. pereiti į kitą salę</b>		
13:25–13:45	<b>Kaip verslui bendradarbiauti su socialiniais partneriais ir pasiekti rezultato?</b> <i>Vytautas Stankevičius, „Choco Group“ direktorius ir bendraturtis</i>	<b>E-komercijos logistika: laukiantys iššūkių ir sprendimai</b> <i>Edvarda Reičiūnaitė, „Lietuvos pašto“ Paslaugų departamento vadovė</i>
<b>5 min. pereiti į kitą salę</b>		
13:50–14:00	APDOVANOJIMAI	

14:00–14:40	Kavos pertrauka
14:40–15:00	<b>Vadovo atmintinė: kaip išlaikyti „sveiką protą“ ir mėgautis savo darbu</b>
	<b>15 minučių metodas atlaisvinantis darbų kalendorių ir sumažinantis streso lygį</b> <i>Liana Mogišaitė, „Mokymo ir ugdymo centro“ vadovė</i>
15:00–15:20	<b>Mano buvęs pabėgo su visais pinigais: kaip Jūs pasirengę viešosios nuomonės teismui</b> <i>Aurelijus Katkevičius, žurnalo „Verslo klasė“ redaktorius</i>
15:20–15:40	<b>Pokalbis su Aurimu Mockumi, privačių vaikų darželių „Paskėlė“ įkūrėju, ekspedicijos motociklu „Nuo Baltijos iki Bengalijos“ sumanytoju ir dalyviu</b>
15:40–16:00	Laikas klausimams, renginio apibendrinimas ir atsisveikinimas
16:00	Renginio pabaiga